



IMAGE Vertriebs GmbH
KinozuHause Center

Invoice and Delivery Address:
Dorfstraße 3
D-56288 Braunschorn

Office Germany:

+49 (0) 700	- 80 808 007	phone
+49 (0) 700	- 90 909 007	fax
+49 (0) 6746	- 80 20 80	phone
+49 (0) 6746	- 80 20 8 203	fax

for intern. calls please dial
"0049" instead of "+49"

e-Mail:

info@image.ag

Internet:

www.KinozuHause.de
www.IMAGE.ag



IMAGE.ag

KinozuHause.de

The first choice in home entertainment

Werden Sie Teil eines starken Teams!

Wir sind ein junges, dynamisches und innovatives Unternehmen in der UE-Branche. Unser Team stellt sich ständig neuen Herausforderungen in der Produktentwicklung, Fertigung, Produktionstechniken, Produktmix und Markenrekutierung sowie Vertriebsaufgaben im In- und Ausland.

Service, ein umfangreiches Dienstleistungsangebot und jeglicher Support unserer Kunden bestimmen das tägliche Handeln.

Unser Kundenklientel besteht aus den besten AV-Spezialisten und Systemintegratoren im Bereich hochwertiger Audio/Video- sowie Automationsanwendungen mit deutlichem Schwerpunkt in Europa.

Unterschiedlichste Techniken und Innovationen zusammen zu führen, um diese zu einem homogenen Ganzen mit bestmöglicher Performance bei gleichzeitig bedarfsanalysierter und intuitiver Bedienung Ihr Leistungsspektrum entfalten zu lassen, ist eine unserer Maximen - letztlich genau das, was Kunden in Zeiten von "cash and carry" & "Kauf per Klick" vermissen und daher immer verlangen - aber nur selten finden.

Hierbei steht die Kommunikation mit dem Kunden und dessen individuelle Betreuung im Vordergrund. Um diesem Grundbaustein der Unternehmensphilosophie weiter ausbauen zu können, suchen wir Menschen, welche sich bereits als Spezialisten profiliert haben oder profilieren möchten und hierzu das geeignete Umfeld suchen.

Wenn Sie sich mit einem unserer Anforderungsprofile identifizieren und eine neue Aufgabe mit individuellen sowie flexiblen Entwicklungsmöglichkeiten suchen, wenn Ihnen Perspektiven wichtig sind, dann zögern Sie nicht, uns Ihre Bewerbung zu senden.

Vertriebsleiter/in Schweiz Vertriebsbüro Zürich

Anforderungsprofil:

Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung sowie möglichst einige Jahre praktische Erfahrung im Verkauf in der Schweiz (auch branchenfremd) und schätzen somit den direkten Kundenkontakt.

Darüber hinaus verfügen Sie über gute Kenntnisse der MS-Office-Anwendungen sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse. Die französische bzw. italienische Sprache ist Ihre Muttersprache bzw. sie beherrschen beide in Wort und Schrift fließend.

Gute organisatorische und kommunikative Fähigkeiten, sowie ein ausgeprägtes Dienstleistungsdenken runden Ihr Profil ab.

Sie arbeiten gerne in einem jungen Team und übernehmen nach kurzer Einarbeitungszeit die Gesamtverkaufsverantwortung für den schweizer Markt. Sie sind flexibel und leistungsbereit. Zum

Geschäftsführerin / Director:

Ulrike Liesenfeld

Bankverbindungen / Bank Details:

Raiffeisenbank Kastellaun
BLZ: 560 611 51
Konto: 5005927
IBAN: DE36 56061151 0005 0059 27
Swift Code Bank: GENO DE D1 KSL

Deutsche Bank Koblenz
BLZ: 570 700 24
Konto: 0190207
IBAN: DE41 57070024 0019 0207 00
Swift Code Bank: DEUT DE DB 570

Registergericht / Register Court:

Amtsgericht Bad Kreuznach
HRB: 4182

UID-Nr.: DE 813 07 2525
Steuer-Nr.: 40 622 00 531

Teil im Markt bereits eingeführte Marken sind bzgl. Ihrer Vertriebsstruktur weiter zu entwickeln. Unsere Hausmarke DAVISION ist mit einem umfangreichen Produktportfolio an hochwertigen Leinwänden für den Heimkinoanwender im schweizer Markt durch unseren Distributionspartner vertreten. Diesen unterstützen Sie im Vertriebsaufbau sowie Verkauf.

Weiter betreuen Sie die Marken für welche die IMAGE Vertriebs GmbH zum Teil exklusive Vertriebsvereinbarungen für den schweizer Markt inne hält und bauen den Vertrieb mittels lokaler Präsenz weiter aus. Ihre Bürotätigkeiten üben Sie von Zürich oder Caviano/Tissino aus. Einen Teil Ihrer Tätigkeit besteht selbstverständlich aus Reisen zwecks Kundenbetreuung, Support vor Ort und Aqise sowie Messebeteiligungen.

Streben Sie eine Basisentlohnung zuzüglich einer erfolgsorientierten Provision plus zusätzlichem erfolgsorientierten Bonus an, dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung.